МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ,
МИНИСТЕРСТВО НАУКИ, ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И ИННОВАЦИЙ
КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МОО ВО Кыргызско-Российский Славянский университет
имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина



УТВЕРЖДАЮ
Директор СГИ КРСУ
Голобородько И.Л.
03.09.2026 г.

Управление экспортными и импортными операциями на предприятии

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена **Международная бизнес-школа**

Учебный план b380301_26_1 эк_ЭУП.plx
Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика
Профиль "Экономика и управление предприятием"

Квалификация **бакалавр**

Форма обучения **очная**

Общая трудоемкость **4 ЗЕТ**
Часов по учебному плану 144
в том числе:
аудиторные занятия 64
самостоятельная работа 79,8

Виды контроля в семестрах:
экзамен 7

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	7 (4.1)		Итого	
Недель	18			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	32	32	32	32
Практические	32	32	32	32
Контактная работа в период теоретического обучения	0,2	0,2	0,2	0,2
В том числе инт.	6	6	6	6
В том числе в форме практ.подготовки	4	4	4	4
Итого ауд.	64	64	64	64
Контактная работа	64,2	64,2	64,2	64,2
Сам. работа	79,8	79,8	79,8	79,8
Итого	144	144	144	144

Программу составил(и):
К.э.н., доцент Рудаева Ю.Я.

Согласовано РОП:
К.э.н., доцент Боколеева Ч.Б.

Рабочая программа дисциплины
Управление экспортными и импортными операциями на предприятии

разработана в соответствии с ФГОС 3++:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 954)

составлена на основании учебного плана:

Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика
Профиль "Экономика и управление предприятием"
утвержденного учёным советом вуза от 26.06.2026 протокол № 11.

Рабочая программа одобрена на заседании Международной бизнес-школы Социо-гуманитарного института Кыргызско-Российского Славянского университета имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина

Протокол от 03.09.2026 г. № 1
Срок действия программы: 2026-2030 уч.г.

Руководитель подразделения.
Кочербаева Айнура Анатольевна

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	
1.1	Целями освоения дисциплины является формирование у студентов комплексного понимания процессов внешнеэкономической деятельности, овладение теоретическими основами и практическими инструментами, необходимыми для эффективного управления экспортно-импортными операциями предприятия. В рамках изучения дисциплины студенты осваивают механизмы планирования, организации и контроля внешнеторговых сделок, анализируют правовые, финансовые и логистические аспекты международной торговли, изучают методы ценообразования, таможенного регулирования и управления валютными рисками. Особое внимание уделяется практическим навыкам расчета таможенных платежей, оптимизации логистических затрат, оценке рентабельности экспортных и импортных сделок, а также применению современных цифровых технологий в управлении внешнеэкономической деятельностью. Освоение дисциплины позволит студентам эффективно разрабатывать и реализовывать внешнеторговые контракты, учитывать международные стандарты и торговые соглашения, адаптироваться к изменениям мирового рынка и принимать обоснованные управленческие решения, способствующие успешному развитию предприятия в условиях глобальной экономики.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП	
Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.1
2.1	**Требования к предварительной подготовке обучающегося:**
2.1.1	Общая экономика
2.1.2	Линейная алгебра
2.1.3	Информационные технологии в экономике
2.1.4	Менеджмент
2.1.5	Мировая экономика
2.1.6	Основы логистики
2.1.7	Ценообразование
2.2	**Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:**
2.2.1	Управление инвестиционными проектами
2.2.2	Управление цепями поставок
2.2.3	Управление госзакупками на предприятии
2.2.4	Производственная технологическая (проектно-технологическая) практика
2.2.5	Управление инновационными процессами
2.2.6	Преддипломная практика
2.2.7	Выполнение и защита выпускной квалификационной работы
2.2.8	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)	
ПК-4: Способен рассчитать и проанализировать экономические показатели результатов деятельности предприятия	
Знать:	
Уровень 1	экономическое содержание экспортных и импортных операций предприятия, состав связанных с ними доходов и затрат, основные показатели их результативности и эффективности
Уровень 2	порядок расчёта экспортной выручки, полных затрат по экспортным и импортным поставкам, прибыли и показателей экономической эффективности внешнеторговых операций с учётом транспортных расходов, страхования, таможенных платежей и валютного курса
Уровень 3	методы сравнительной оценки вариантов экспортных и импортных сделок, анализа влияния условий поставки и оплаты на экономические результаты предприятия, способы оценки чувствительности прибыли и эффективности операций к изменению валютного курса, контрактных цен и затрат
Уметь:	
Уровень 1	по заданному алгоритму рассчитывать выручку и основные статьи затрат по экспортным и импортным операциям, пересчитывать стоимостные показатели в единую валюту
Уровень 2	самостоятельно определять полные затраты по внешнеторговой сделке с учётом условий поставки и оплаты, рассчитывать прибыль, экономический эффект и показатели эффективности экспортных и импортных операций, интерпретировать полученные результаты
Уровень 3	сравнивать альтернативные варианты экспортных и импортных сделок, оценивать влияние изменения валютного курса, контрактных цен и затрат на их экономические результаты, обосновывать выбор условий сделки и предложения по повышению её эффективности
Владеть:	
Уровень 1	базовыми приёмами расчёта выручки и затрат по экспортным и импортным операциям, пересчёта стоимостных показателей в единую валюту по заданному образцу

Уровень 2	методами расчёта и анализа экономических результатов внешнеторговых сделок с учётом условий поставки и оплаты, навыками определения полных затрат, прибыли, экономического эффекта и показателей эффективности экспортных и импортных операций
Уровень 3	навыками сравнительной оценки вариантов внешнеторговых сделок, проведения сценарных расчётов при изменении валютного курса, контрактных цен и затрат, подготовки экономически обоснованных рекомендаций по выбору условий экспортных и импортных операций

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	**Знать:**
3.1.1	– принципы и механизмы экспортно-импортных операций;
3.1.2	– правовое регулирование внешнеэкономической деятельности;
3.1.3	– структуру и условия внешнеэкономических контрактов;
3.1.4	– порядок расчета таможенных платежей и тарифного регулирования;
3.1.5	– методы ценообразования и налоговые аспекты ВЭД;
3.1.6	– правила Инкотермс 2020 и их применение в логистике;
3.1.7	– механизмы международных расчетов и управления валютными рисками;
3.1.8	– современные цифровые технологии в экспортно-импортной деятельности.
3.2	**Уметь:**
3.2.1	– анализировать внешнеэкономическую ситуацию, влияющую на экспортно-импортные операции предприятия.
3.2.2	– разрабатывать и оформлять внешнеторговые контракты с учетом международных требований.
3.2.3	– планировать и организовывать экспортные и импортные операции, включая логистику, таможенные процедуры и финансовые расчеты.
3.2.4	– применять международные торговые правила (Инкотермс 2020) при расчете условий поставки и затрат.
3.2.5	– оценивать и минимизировать риски, связанные с валютными колебаниями и экономической ситуацией на рынках.
3.2.6	– рассчитывать таможенные платежи и другие сборы.
3.2.7	– оптимизировать логистические затраты и выбирать эффективные транспортные маршруты.
3.2.8	– использовать цифровые инструменты для автоматизации внешнеэкономической деятельности.
3.2.9	– проводить финансовый анализ экспортных и импортных сделок.
3.2.10	– оценивать эффективность внешнеэкономической деятельности и разрабатывать рекомендации для улучшения показателей.
3.3	**Владеть:**
3.3.1	– навыки анализа внешнеэкономической ситуации и разработки стратегий для эффективного ведения экспортно-импортных операций предприятия с учетом рыночных и экономических условий.
3.3.2	– умение разрабатывать и оформлять внешнеторговые контракты на основе международных стандартов (Инкотермс), а также проводить расчеты стоимости сделки, включая все связанные издержки.
3.3.3	– опыт работы с таможенными процедурами, включая расчет таможенных платежей, подготовку необходимых документов для оформления товаров на экспорт и импорт.
3.3.4	– навыки определения и оценки валютных рисков, а также разработки методов их минимизации при осуществлении внешнеэкономических операций.
3.3.5	– умение проводить финансовый и экономический анализ экспортно-импортных операций, включая расчет рентабельности, прибыльности и финансовых потоков.
3.3.6	– знания и опыт применения логистических решений для оптимизации процессов международной транспортировки и хранения товаров, а также выбора наиболее выгодных транспортных и страховых условий.
3.3.7	– опыт использования современных информационных технологий и цифровых инструментов для управления внешнеэкономической деятельностью, включая системы электронного документооборота и мониторинга поставок.

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетен-ции	Литература	Инте ракт.	Пр. подг.	Примечание
	Раздел 1. Основы и условия осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия							

1.1	Сущность и правовое регулирование экспортных и импортных операций предприятия /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.2	Формы внешнеэкономической деятельности. Прямой экспорт и экспорт через посредников /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.3	Сравнительный анализ затрат при прямом экспорте и экспорте через посредника /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.4	Международные торговые соглашения и преференциальные режимы торговли /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.5	Оценка экономической выгоды от применения преференциального режима торговли /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4	2		Групповое решение расчётной задачи с обсуждением и сопоставлением результатов
1.6	Условия поставки Инкотермс 2020 и распределение расходов и рисков между сторонами сделки /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4	2		Проблемная лекция с коллективным разбором ситуаций по распределению расходов и рисков сторон сделки
1.7	Сравнительный расчёт затрат предприятия при различных условиях поставки Инкотермс 2020 /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.8	Страхование грузов при международных поставках /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.9	Расчёт затрат на страхование груза и страхового возмещения при его повреждении или утрате /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.10	Сравнительная оценка условий осуществления внешнеторговой сделки предприятия /Ср/	7	20	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 2. Организация и экономическое обоснование экспортных операций							

2.1	Организация экспортной операции: от выбора рынка и контрагента до исполнения сделки /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.2	Расчёт полных затрат предприятия по экспортной сделке /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.3	Экспортное ценообразование и методы расчета контрактных цен /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.4	Определение экспортной цены продукции с учётом условий поставки и целевой прибыли /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.5	Документальное обеспечение и таможенное оформление экспортных поставок /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.6	Расчёт таможенных платежей при экспорте товаров, облагаемых вывозной пошлиной /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.7	Выбор транспорта и маршрута международной поставки: затраты, сроки и условия перевозки /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.8	Сравнительная оценка транспортных маршрутов и выбор варианта экспортной поставки /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		2	Выполнение профессиональной задачи по расчёту транспортных затрат и подготовке обоснования выбора маршрута экспортной поставки
2.9	Экономическое обоснование экспортной поставки продукции /Ср/	7	20	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 3. Организация и экономическое обоснование импортных операций							

3.1	Планирование импортных закупок и выбор зарубежного поставщика /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.2	Определение объёма закупки импортного товара с учётом транспортных расходов и затрат на хранение. /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.3	Финансирование импортных операций и выбор условий оплаты. /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.4	Сравнительный расчёт затрат при различных вариантах финансирования и оплаты импортной поставки /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.5	Таможенная стоимость, таможенные платежи и формирование полных затрат по импортной поставке /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.6	Расчёт таможенной стоимости импортируемого товара /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.7	Определение полных затрат по приобретению и доставке импортного товара на склад предприятия /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.8	Сравнительная оценка вариантов закупки и доставки импортного товара /Ср/	7	20	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 4. Анализ эффективности и контроль экспортно-импортных операций							
4.1	Показатели и методы оценки экономической эффективности экспортных и импортных операций /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.2	Расчёт прибыли и рентабельности экспортной сделки /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

4.3	Финансовый контроль внешнеторговых сделок и управление валютными рисками /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.4	Оценка влияния изменения валютного курса на результаты экспортной и импортной операций /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		2	Выполнение профессиональной задачи по расчёту финансовых результатов внешнеторговых сделок при различных валютных курсах и подготовке аналитического заключения
4.5	Антидемпинговые меры и их влияние на экономические результаты импортных операций /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.6	Расчёт антидемпинговой пошлины и её влияния на полные затраты по импортной поставке /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.7	Цифровизация экспортных и импортных операций: затраты, результаты и оценка эффективности /Лек/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.8	Экономическое обоснование цифровизации отдельной экспортной или импортной операции /Пр/	7	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4	2		Групповой анализ кейса с расчётом экономического эффекта и защитой рекомендаций
4.9	Разработка системы экономического контроля исполнения внешнеторгового контракта /Ср/	7	19,8	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.10	/КрТО/	7	0,2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.11	/Экзамен/	7	26,7	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

• Вопросы для проверки уровня обученности ЗНАТЬ:

1. Дайте определение экспортно-импортных операций и их роль в международной торговле.
2. Какие нормативно-правовые акты регулируют внешнеэкономическую деятельность в России?
3. Какие международные организации участвуют в регулировании экспортно-импортных операций?
4. Какие формы внешнеэкономической деятельности существуют, и чем они отличаются?
5. В чем особенности прямого и косвенного экспорта?
6. Каковы преимущества и риски международного производственного сотрудничества?
7. Какие виды международных торговых соглашений существуют (многосторонние, двусторонние, региональные)?
8. Как участие страны в ВТО влияет на ее экспортно-импортную политику?
9. В чем заключается роль зон свободной торговли в развитии международной торговли?
10. Какие этапы включает процесс выхода предприятия на международный рынок?
11. Какие факторы необходимо учитывать при выборе рынка для экспорта?
12. Какие существуют стратегии выхода предприятия на зарубежные рынки?
13. Какие основные методы ценообразования используются при экспорте?
14. Как различаются цены FOB, CIF и EXW, и какие факторы влияют на их расчет?
15. Какие элементы включены в экспортную цену?
16. Какие основные документы требуются для экспортных операций?
17. Какова последовательность прохождения таможенных процедур при экспорте?
18. Какие международные стандарты и соглашения регулируют экспортную документацию?
19. Какие этапы включает процесс планирования импортных закупок?
20. Какие критерии используются при выборе поставщика за рубежом?
21. Какие факторы необходимо учитывать при заключении импортного контракта?
22. Какие основные методы финансирования импортных сделок существуют?
23. Каковы ключевые риски при импортных операциях и способы их минимизации?
24. Какие финансовые инструменты применяются для страхования импортных сделок?
25. Какие этапы включает процедура таможенного оформления импортных товаров?
26. Какие виды таможенных платежей и налогов применяются при импорте?
27. Каковы особенности сертификации импортных товаров в России?
28. Какие виды транспорта используются в международных перевозках, и каковы их особенности?
29. Какие факторы влияют на выбор транспортного маршрута при экспорте и импорте?
30. Какие преимущества и недостатки мультимодальных перевозок?
31. Какова роль Инкотермс 2020 в международной торговле?
32. Чем отличаются группы правил E, F, C и D в Инкотермс 2020?
33. Как условия поставки по Инкотермс 2020 влияют на распределение рисков и обязанностей между продавцом и покупателем?
34. Какие основные виды страхования грузов используются при международных перевозках?
35. Какие риски покрывает страхование грузов в международной торговле?
36. Каковы особенности страхования грузов при морских и авиационных перевозках?
37. Какие показатели используются для оценки эффективности экспортно-импортных операций?
38. Как оценить экономическую выгоду от международной торговли для предприятия?
39. Какие методы анализа применяются для контроля результативности экспортно-импортных операций?
40. Какие основные валютные риски существуют в международной торговле?
41. Какие методы хеджирования валютных рисков применяются при экспортно-импортных операциях?
42. Как валютный контроль регулирует внешнеэкономическую деятельность предприятия?
43. Что такое демпинг, и какие меры защиты от него применяются?
44. Каковы основные формы антидемпинговых расследований?
45. Как функционируют заградительные пошлины и квоты в рамках защиты национального рынка?
46. Как цифровизация влияет на управление экспортно-импортными операциями?
47. Какие технологии (блокчейн, электронные таможенные декларации) применяются в международной торговле?
48. Как электронные платформы и маркетплейсы изменили подход предприятий к экспортно-импортным операциям?

• Вопросы (Задачи/задания) для проверки уровня обученности УМЕТЬ:

1. Уметь определять ключевые нормативные документы, регулирующие экспортно-импортные операции в КР и на международном уровне.
2. Уметь составить пошаговый алгоритм действий предприятия при осуществлении внешнеэкономической деятельности в рамках действующего законодательства.
3. Уметь анализировать влияние изменений в международных торговых нормах (например, санкций) на экспортно-импортную деятельность предприятия.
4. Уметь определять случаи целесообразности использования разных форм внешнеэкономической деятельности (экспорт, импорт, реэкспорт, лизинг, аутсорсинг).
5. Уметь разработать схему организации совместного предприятия с иностранным партнером, учитывая правовые и финансовые аспекты.
6. Уметь сравнивать основные риски при прямом и косвенном экспорте, разрабатывать стратегии их минимизации.
7. Уметь анализировать влияние вступления страны в ВТО на условия ведения внешнеэкономической деятельности.
8. Уметь определять торговые соглашения, наиболее выгодные для экспортеров сырья и высокотехнологичной продукции.

9. Уметь составить сравнительный анализ таможенных тарифов для экспорта товаров в страны ЕАЭС и ЕС.
10. Уметь разработать стратегию выхода компании на новый зарубежный рынок, включая анализ конкурентов и выбор целевой аудитории.
11. Уметь определять ключевые факторы, которые нужно учитывать при заключении контракта с иностранным покупателем.
12. Уметь составить план логистической цепочки поставок продукции на зарубежный рынок.
13. Уметь рассчитывать экспортную цену товара с учетом себестоимости, наценки и таможенных платежей.
14. Уметь сравнивать методы расчета контрактных цен (FOB, CIF, DDP) и выбирать оптимальный для конкретной сделки.
15. Уметь разрабатывать рекомендации по минимизации затрат при формировании экспортных цен.
16. Уметь составить пакет экспортных документов для поставки товара в Европейский Союз.
17. Уметь определять, какие документы необходимы для прохождения таможенного оформления в России и зарубежных странах.
18. Уметь анализировать влияние таможенных процедур на сроки и стоимость экспортных поставок.
19. Уметь разрабатывать критерии выбора зарубежного поставщика с учетом качества, цены и логистики.
20. Уметь определять ключевые факторы, влияющие на принятие решений о закупках у иностранных контрагентов.
21. Уметь составить план переговоров с зарубежным поставщиком для достижения выгодных условий закупки.
22. Уметь анализировать преимущества и недостатки различных способов финансирования импортных сделок (аккредитивы, факторинг, банковские гарантии).
23. Уметь минимизировать валютные риски при осуществлении импортных операций.
24. Уметь разрабатывать стратегию управления кредитными рисками при работе с иностранными поставщиками.
25. Уметь подготовить полный комплект документов для прохождения таможенного оформления импортного груза.
26. Уметь рассчитывать таможенные платежи при ввозе оборудования в Россию, учитывая налоговые льготы.
27. Уметь анализировать, как изменения таможенного законодательства влияют на стоимость импортируемых товаров.
28. Уметь определять наиболее эффективный вид транспорта для перевозки товаров на разных маршрутах.
29. Уметь разрабатывать логистическую схему доставки товаров из Китая в Россию с учетом сроков и затрат.
30. Уметь оценивать влияние международных логистических хабов на скорость поставок.
31. Уметь определять, какие условия Инкотермс 2020 наиболее выгодны для экспортера.
32. Уметь сравнивать условия поставки DAP и CIF и предлагать оптимальный вариант для поставки оборудования.
33. Уметь разрабатывать инструкцию для менеджеров компании по применению Инкотермс 2020 в контрактах.
34. Уметь определять, в каких случаях целесообразно страховать грузы и какие риски покрываются.
35. Уметь сравнивать условия страхования грузов в разных международных страховых компаниях.
36. Уметь разрабатывать рекомендации по выбору оптимального страхового покрытия для экспортных и импортных операций.
37. Уметь рассчитывать основные показатели эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
38. Уметь определять, как анализ конкурентной среды влияет на экспортную стратегию.
39. Уметь разрабатывать методику оценки прибыльности экспортных операций.
40. Уметь определять, какие инструменты используются для управления валютными рисками.
41. Уметь составить стратегию хеджирования валютных рисков при международных расчетах.
42. Уметь анализировать, как колебания валютного курса влияют на стоимость импортных товаров.
43. Уметь определять, какие меры защиты применяет государство для предотвращения демпинга.
44. Уметь анализировать, как введение антидемпинговых пошлин влияет на рынок.
45. Уметь разрабатывать стратегию защиты предприятия от антидемпинговых расследований.
46. Уметь определять, как блокчейн и цифровые платформы могут улучшить управление ВЭД.
47. Уметь анализировать роль искусственного интеллекта в оптимизации международной торговли.
48. Уметь разрабатывать рекомендации по внедрению цифровых решений в экспортно-импортные процессы компании.

• Вопросы (Задачи/задания) для проверки уровня обученности ВЛАДЕТЬ:
1. Оцените, как изменения в международном праве могут повлиять на экспортно-импортные операции в условиях нестабильной политической ситуации. Разработайте адаптивную стратегию для предприятия.
2. Проанализируйте возможные правовые риски при заключении контракта с иностранным партнером в условиях неопределенности правового регулирования и предложите меры их минимизации.
3. Разработайте практическое руководство по соблюдению международных стандартов и нормативных актов при ведении экспортно-импортной деятельности на примере текущих изменений законодательства.
4. Проанализируйте, в каких ситуациях для предприятия будет наиболее выгодно использовать форму прямого экспорта по сравнению с прямыми поставками. Приведите примеры.
5. Оцените преимущества и риски применения аутсорсинга и реэкспорта в условиях международной нестабильности.
6. Разработайте рекомендации по выбору оптимальной формы внешнеэкономической деятельности для предприятия, ориентированного на долгосрочное сотрудничество с иностранными партнерами.
7. Оцените последствия изменения международных торговых соглашений для компании, работающей на нескольких международных рынках. Разработайте планы адаптации для разных рынков.
8. Исследуйте, как вступление страны в новые торговые блоки (например, в рамках ООН или ВТО) влияет на условия экспорта и импорта для отечественных предприятий. Разработайте стратегию вывода предприятия на эти рынки.
9. Проанализируйте влияние глобальных торговых санкций на экспортные операции компании, работающей с несколькими странами, и предложите варианты стратегии минимизации рисков.

10. Разработайте стратегию выхода предприятия на новый зарубежный рынок, учитывая изменения внешнеэкономической ситуации. Оцените риски, выберите целевые страны и предложите план действий.
11. Оцените, как правильно выбрать логистическую цепочку для экстренной поставки товара на международный рынок в условиях неопределенности (например, пандемия или политические риски).
12. Разработайте пошаговый план по организации экспортной операции на примере запуска нового продукта на зарубежном рынке.
13. Проанализируйте, как инфляция и изменения валютных курсов влияют на экспортную цену товара. Разработайте методы адаптации экспортных цен в изменяющихся условиях.
14. Оцените, как использование различных методов расчета контрактных цен (например, метод стоимости с добавлением прибыли) может быть эффективным в условиях нестабильности на международных рынках.
15. Разработайте алгоритм для пересмотра контрактной цены в условиях изменения внешнеэкономической ситуации, например, при изменении таможенных пошлин или налогов.
16. Проанализируйте, как изменения в национальном законодательстве и международных торговых соглашениях влияют на процесс таможенного оформления экспортных поставок. Разработайте стратегию минимизации задержек на таможне.
17. Оцените риски, связанные с нарушением таможенных процедур, и предложите рекомендации по соблюдению актуальных требований в условиях изменяющегося законодательства.
18. Разработайте план автоматизации документооборота для ускорения экспортных процедур и снижения риска ошибок при обработке документов.
19. Оцените, как изменения внешнеэкономической обстановки (например, санкции, рост цен на сырьё) могут повлиять на планирование закупок и предложите методику быстрого пересмотра стратегии.
20. Разработайте пошаговую инструкцию по управлению закупками при необходимости срочной закупки материалов из-за перебоев в поставках на глобальном рынке.
21. Проанализируйте, как можно эффективно управлять закупками при ограничениях на ввоз товаров, связанных с изменением законодательства или торговых соглашений.
22. Разработайте стратегию финансирования импортных операций в условиях нестабильных валютных курсов. Рассчитайте, как хеджирование может минимизировать риски.
23. Оцените различные формы финансирования (например, аккредитив, факторинг) и выберите оптимальную для крупной импортной сделки с учётом текущих рисков и экономической ситуации.
24. Проанализируйте риски при оплате импортных поставок через банковские аккредитивы в условиях санкций и предложите меры их минимизации.
25. Оцените, как изменения в международных таможенных тарифах и налогах повлияют на стоимость импортируемых товаров, и предложите решения для оптимизации расходов.
26. Разработайте пошаговое руководство по организации таможенного оформления для крупной партии товаров в условиях сложных процедур.
27. Проанализируйте, как налоговые льготы и освобождения от пошлин могут повлиять на стратегию импорта для высокотехнологичных товаров.
28. Проанализируйте, какие факторы влияют на выбор оптимального маршрута и транспортного средства при изменяющихся геополитических рисках и предложите вариант для предприятия.
29. Разработайте стратегию выбора транспортных средств при оптимизации стоимости доставки в условиях растущих цен на топливо и ограничений на перевозки.
30. Оцените, как использование мультимодальных перевозок может улучшить логистику при поставках в страны с нестабильной политической ситуацией.
31. Сравните условия поставки по Инкотермс 2020 для экспорта продукции с высоким риском повреждения и выберите оптимальные условия для минимизации рисков.
32. Оцените, как изменения условий поставки могут повлиять на логистику при неожиданном росте таможенных пошлин и предложите стратегии для управления изменениями.
33. Разработайте план внедрения Инкотермс 2020 в экспортную операцию, учитывая особенности поставок в условиях нестабильной глобальной экономики.
34. Оцените, как страхование грузов может снизить риски при доставке товаров в регионы с нестабильной политической ситуацией.
35. Проанализируйте, какие условия страхования более выгодны для долгосрочного экспортера, работающего в условиях нестабильных валютных курсов.
36. Разработайте рекомендации по выбору страхового покрытия для минимизации рисков при перевозке товаров, подверженных высоким рискам повреждения.
37. Разработайте методику для оценки эффективности экспортных операций в условиях высокой конкуренции на международных рынках.
38. Проанализируйте, как изменения внешнеэкономической ситуации могут повлиять на показатели эффективности и предложите меры по их оптимизации.
39. Оцените прибыльность импортных операций при колебаниях валютных курсов и предложите методы их улучшения.
40. Разработайте стратегию управления валютными рисками для компании, работающей с несколькими валютами в условиях экономической нестабильности.
41. Проанализируйте, как использование хеджирования и других финансовых инструментов может минимизировать валютные риски при международных расчетах.
42. Оцените риски валютных операций и предложите методы их минимизации при реализации крупных экспортных контрактов.
43. Оцените, как антидемпинговые меры могут повлиять на экспорт и предложите стратегии для защиты интересов

предприятия.
44. Проанализируйте, как введение антидемпинговых пошлин в странах-импортерах влияет на стратегии экспортера, и предложите пути адаптации.
45. Разработайте стратегию защиты от антидемпинговых расследований при введении новых международных торговых ограничений.
46. Оцените, как внедрение цифровых технологий (например, блокчейн) может улучшить прозрачность и снизить риски при внешней торговле.
47. Проанализируйте роль искусственного интеллекта в оптимизации экспортно-импортных операций и предложите методы его внедрения на предприятии.
48. Разработайте рекомендации по цифровизации логистики и таможенных процедур для улучшения эффективности экспортных поставок.

5.2. Темы курсовых работ (проектов)

Курсовая работа не предусмотрена учебным планом

5.3. Фонд оценочных средств

ПРИМЕРНАЯ ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ(докладов, презентаций):
1. Влияние глобализации на развитие внешнеэкономической деятельности в условиях смешанной экономики.
2. Анализ региональных торговых соглашений и их роль в внешней торговле на примере стран с переходной экономикой.
3. Риски и возможности для отечественных предприятий при интеграции в глобальные торговые цепочки.
4. Эффект от вступления страны в международные торговые союзы и его влияние на местные предприятия.
5. Влияние внешнеэкономической политики на конкурентоспособность предприятий в условиях глобальных вызовов.
6. Стратегии управления валютными рисками при экспорте товаров в страны с высокой волатильностью валютных курсов.
7. Риски санкций и их влияние на экспортные операции: практический анализ и методы защиты.
8. Применение хеджирования для минимизации рисков при международных расчетах в условиях экономической нестабильности.
9. Кейс: Экспортный бизнес в условиях санкций: проблемы и решения для развивающихся стран.
10. Прогнозирование рисков на международных рынках: возможности и ограничения для компаний.
11. Влияние государственной политики на эффективность импортных операций в странах с переходной экономикой.
12. Сравнение разных типов таможенных барьеров и их влияние на импорт товаров в условиях глобальных кризисов.
13. Влияние тарифных и нетарифных барьеров на импорт и экспорт продукции: примеры из разных стран.
14. Роль государственных субсидий в импорте и их влияние на внутреннюю экономику.
15. Анализ налоговой политики и ее воздействия на стоимость и объем импортируемых товаров.
16. Роль инновационных технологий в международной логистике: от автоматизации до использования блокчейн-технологий.
17. Влияние устойчивых логистических решений на конкурентоспособность в условиях глобальных экономических кризисов.
18. Экологическая устойчивость в международной логистике: проблемы и перспективы.
19. Сравнение эффективности традиционных и инновационных методов логистики в условиях нестабильности.
20. Прогнозирование влияния глобальных экономических кризисов на логистические цепочки и разработка устойчивых моделей доставки.
21. Стратегии контроля внешнеэкономических операций в условиях политической нестабильности.
22. Анализ рисков в международной торговле: методы оценки и их применение в реальной практике.
23. Риски валютных колебаний в внешней торговле и их влияние на финансовую стабильность предприятий.
24. Методы защиты интересов предприятия в условиях санкционной политики и политических кризисов.
25. Применение инструментов антикризисного управления для защиты внешнеэкономических интересов предприятия.

ПРИМЕРНЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ:
1. Какое из перечисленных понятий относится к основным задачам правового регулирования экспортно-импортных операций?
a) Снижение цен на товары
b) Обеспечение безопасности внешней торговли
c) Установление фиксированных тарифов для всех стран
d) Создание единого валютного стандарта
2. Какие из перечисленных документов являются основными для правового регулирования экспортно-импортных операций?
a) Договор купли-продажи
b) Международные контракты и соглашения
c) Инвойс и упаковочные листы
d) Лицензии и сертификаты качества
3. Какая из следующих форм внешнеэкономической деятельности включает в себя операции по продаже товаров за границу?
a) Экспорт

b) Аутсорсинг
c) Лизинг
d) Совместные предприятия
4. Какой из перечисленных видов внешнеэкономической деятельности предполагает передачу прав на интеллектуальную собственность иностранной стороне?
a) Реэкспорт
b) Лизинг
c) Лицензирование
d) Экспорт
Какое из международных торговых соглашений имеет наибольшее влияние на снижение торговых барьеров между странами?
a) Всемирная торговая организация (ВТО)
b) Соглашение о свободной торговле с ЕС
c) Парижское соглашение по климату
d) Международная организация труда
5. Какое из следующих соглашений открывает доступ к снижению пошлин между странами Северной Америки?
a) СНГ
b) НАФТА
c) Соглашение о партнерстве с Азиатско-Тихоокеанским регионом
d) Транстихоокеанское партнерство
7. Какой из этапов процесса организации экспорта подразумевает проведение рыночного анализа и исследование потребностей целевого рынка?
a) Разработка логистической цепочки
b) Оценка риска валютных операций
c) Выбор внешнего партнера
d) Исследование рынка
8. Какой из следующих шагов является первым при организации экспортной операции?
a) Заключение контракта с зарубежным клиентом
b) Оценка политической и экономической ситуации на рынке
c) Определение условий поставки и цены
d) Доставка товара
9. Какой из методов расчета экспортной цены включает в себя все затраты производителя, включая доставку и страховку?
a) FCA
b) CIF
c) FOB
d) DDP
10. Какой из методов используется для определения экспортной цены товара с учетом цен на аналогичные товары на международных рынках?
a) Метод калькуляции затрат
b) Метод конкурентного ценообразования
c) Метод рыночной цены
d) Метод дисконтирования
11. Какой из следующих документов требуется для прохождения экспортной таможенной очистки?
a) Инвойс
b) Сертификат происхождения
c) Письмо о намерениях
d) Лицензия на производство
12. Что из перечисленного является обязательным при оформлении экспортной таможенной декларации?
a) Документ о сертификате качества
b) Упаковочные листы
c) Доказательство владения товаром
d) Экспортер должен предоставить отчет по аудиту
13. Какой из методов планирования закупок ориентирован на минимизацию запасов и быстрые поставки?
a) Точно в срок (JIT)
b) Экономия на масштабе
c) Постоянный заказ
d) Планирование потребностей
14. Какой из факторов имеет наибольшее значение при выборе иностранных поставщиков?
a) Уровень потребительских цен
b) Уровень налогов в стране
c) Репутация и надежность поставщика
d) Размеры склада
15. Какой из методов финансирования импортных операций включает в себя использование средств банка для гарантии платежа?
a) Аккредитив
b) Форфейтинг
c) Банковская гарантия

d) Оплата по факту
16. Какой метод используется для минимизации валютных рисков при импортных операциях?
a) Хеджирование
b) Диверсификация
c) Удлинение сроков платежа
d) Использование местной валюты
17. Какие из перечисленных пошлин влияют на стоимость товаров при таможенном оформлении импорта?
a) НДС и пошлина на добавленную стоимость
b) Тарифные и нетарифные пошлины
c) Пошлина на экспорт
d) Пошлина на прибыль
18. Какое из следующих требований необходимо выполнить при таможенном оформлении товаров?
a) Определить стоимость товара по рыночной цене
b) Предоставить гарантии от иностранных страховых компаний
c) Оплатить все возможные таможенные сборы
d) Пройти сертификацию товара в стране производства
19. Какой фактор наиболее важен при выборе транспорта для международной перевозки товаров?
a) Стоимость транспортировки
b) Сроки доставки
c) Условия упаковки
d) Сложность растаможки
20. Какой тип транспорта является наиболее подходящим для доставки скоропортящихся товаров на дальние расстояния?
a) Морской транспорт
b) Автомобильный транспорт
c) Железнодорожный транспорт
d) Авиационный транспорт
21. Какой из условий Инкотермс 2020 предполагает, что продавец несет все расходы и риски до доставки товара в страну покупателя?
a) FOB
b) DDP
c) CIF
d) FCA
22. Какое из следующих условий Инкотермс 2020 подразумевает, что продавец обязан только доставить товар на судно?
a) CFR
b) FOB
c) DAP
d) DDP
23. Какой из следующих рисков покрывает страхование грузов по условиям CIF?
a) Риск утери товара во время его транспортировки
b) Риск повреждения товара на складе
c) Риск по транспортировке через национальные границы
d) Риск повышения тарифов на перевозку
24. Какой тип страхования является наименее выгодным для экспортера, если товар находится в пути?
a) Страхование от всех рисков
b) Страхование от частичных убытков
c) Страхование от повреждения
d) Страхование от потери груза
25. Какой показатель чаще всего используется для оценки эффективности экспортно-импортных операций предприятия?
a) Валовая прибыль
b) Рентабельность продаж
c) Сроки поставки
d) Объем экспортных поставок
26. Что является основным элементом при проведении анализа эффективности внешнеэкономической деятельности?
a) Рынок сбыта
b) Себестоимость продукции
c) Оценка возврата на инвестиции (ROI)
d) Уровень политической стабильности
27. Какой метод защиты от валютных рисков используется, если компания заранее фиксирует обменный курс?
a) Хеджирование
b) Диверсификация валютных потоков
c) Применение форвардных контрактов
d) Местная валюта для расчетов
28. Какой из следующих инструментов финансового контроля в международной торговле помогает минимизировать потери от колебаний валютных курсов?
a) Открытие счета в местной валюте

b) Форвардные контракты
c) Долгосрочные кредиты
d) Экспортные субсидии
29. Какое из следующих мероприятий направлено на защиту внутреннего рынка от дешевого импорта?
a) Антидемпинговые пошлины
b) Льготное налогообложение для импортера
c) Уменьшение таможенных пошлин
d) Снижение ставок налогов на экспорт
30. Какой механизм применяет государство для защиты своих производителей от несправедливой конкуренции со стороны иностранных товаров?
a) Прямые субсидии
b) Антидемпинговые меры
c) Программа льготного кредитования
d) Поддержка внутреннего производства
31. Какой из методов цифровизации помогает оптимизировать процесс регистрации и отслеживания экспортных операций?
a) Блокчейн
b) Электронные торговые площадки
c) Цифровые платежные системы
d) Интернет-магазины
32. Какую роль играют цифровые технологии в процессе интеграции предприятий в глобальные цепочки поставок?
a) Ускоряют международные переговоры
b) Оптимизируют логистику и снижает издержки
c) Обеспечивают долгосрочные кредиты
d) Обеспечивают снижение налогов для компаний

ПРИМЕРНЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ:
Задача 1. Расчет таможенной стоимости товаров при импорте
Компания импортирует оборудование из Китая. Стоимость товара составляет 10,000 долларов США. Стоимость транспортировки и страхования – 500 долларов США. Таможенные пошлины составляют 10% от таможенной стоимости, НДС – 18%.
Вопрос: Рассчитайте общую таможенную стоимость товара и размер уплачиваемых пошлин и налогов.
Задача 2. Сравнительный анализ затрат при прямом и косвенном экспорте
Компания экспортирует товар в Европу. Стоимость товара – 50,000 евро. Прямой экспорт: затраты на транспортировку – 2,000 евро, страховка – 1,000 евро. Косвенный экспорт через посредника: комиссионные – 5% от стоимости товара, расходы на транспортировку – 2,500 евро.
Вопрос: Рассчитайте затраты при прямом и косвенном экспорте и выберите более выгодный способ.
Задача 3. Оценка экономической выгоды от применения преференциальных режимов торговли
Компания экспортирует продукцию в страну, с которой подписан преференциальный торговый договор. Стоимость товара – 100,000 долларов США. Применение преференциального режима снижает таможенные пошлины с 15% до 5%.
Вопрос: Рассчитайте экономию при применении преференциального режима.
Задача 4. Расчет полной стоимости экспортной сделки
Компания экспортирует партию товара в Китай на сумму 30,000 долларов США. Затраты на транспортировку составляют 2,500 долларов США, страхование – 1,000 долларов США, пошлины – 10% от стоимости товара.
Вопрос: Рассчитайте полную стоимость экспортной сделки.
Задача 5. Определение экспортной цены на продукцию
Компания производит и экспортирует товар в США. Себестоимость товара составляет 20,000 рублей. Ожидаемая прибыль – 15% от себестоимости. Затраты на транспортировку и страхование – 3,000 рублей.
Вопрос: Рассчитайте экспортную цену товара для американского рынка.
Задача 6. Расчет таможенных платежей при экспорте с учетом кода ТН ВЭД
Компания экспортирует в Европу продукцию, код ТН ВЭД – 8471 (оборудование). Стоимость товара составляет 15,000 евро. Таможенные пошлины для данного кода – 7%, НДС – 18%.
Вопрос: Рассчитайте сумму таможенных платежей, включая пошлину и НДС.
Задача 7. Оптимизация объема закупки импортного товара с учетом логистических затрат
Компания планирует закупить 500 единиц товара, стоимость одной единицы – 50 долларов США. Логистические затраты на доставку партии – 1,000 долларов США.
Вопрос: Рассчитайте оптимальный объем закупки с учетом логистических затрат, если необходимо снизить стоимость доставки на единицу товара.
Задача 8. Расчет затрат при различных методах финансирования импортных операций
Компания импортирует товары на сумму 200,000 долларов США. Она может выбрать один из следующих способов финансирования:
Банковский кредит: ставка 5% годовых.
Лизинг: ставка 8% годовых.
Вопрос: Рассчитайте общие затраты на финансирование импортных операций для каждого способа.
Задача 9. Определение полной стоимости импортного товара на складе предприятия
Компания импортирует товар из Японии. Стоимость товара – 10,000 долларов США. Стоимость доставки – 500 долларов США, страхование – 200 долларов США, таможенные пошлины – 12%, НДС – 18%.
Вопрос: Рассчитайте полную стоимость товара на складе предприятия с учетом всех расходов.

Задача 10. Оптимизация логистических затрат при международных поставках
Компания импортирует товар на сумму 100,000 долларов США. Затраты на транспортировку по морю – 3,000 долларов США, по воздуху – 7,000 долларов США.
Вопрос: Рассчитайте, какой способ транспортировки будет более выгодным с учетом стоимости и сроков доставки.
Задача 11. Сравнительный анализ затрат при разных условиях Инкотермс 2020
Компания продает товар в Европу. Стоимость товара – 20,000 евро. Условия поставки:
FOB (судно в порту отправления): транспортировка – 1,500 евро, страховка – 500 евро.
CIF (судно в порту назначения): транспортировка – 2,000 евро, страховка – 600 евро.
Вопрос: Рассчитайте, какой вариант поставки будет наиболее выгодным для продавца.
Задача 12. Расчет страховых выплат при повреждении или потере груза
Компания экспортирует товар стоимостью 50,000 долларов США. Страховая компания покрывает 80% стоимости в случае повреждения груза. При повреждении груза общая стоимость ущерба составила 10,000 долларов США.
Вопрос: Рассчитайте страховую выплату, которую получит компания.
Задача 13. Расчет рентабельности экспортной деятельности предприятия
Компания экспортирует товары на сумму 150,000 долларов США. Себестоимость продукции – 100,000 долларов США. Затраты на экспорт – 5,000 долларов США.
Вопрос: Рассчитайте рентабельность экспортной деятельности.
Задача 14. Определение финансовых результатов валютных операций с учетом колебания курсов
Компания заключила контракт на 100,000 евро. На момент заключения контракта курс евро к доллару был 1 евро = 1.1 USD. Через месяц курс изменился на 1 евро = 1.2 USD.
Вопрос: Рассчитайте, какой финансовый результат получит компания в результате изменения курса.
Задача 15. Расчет антидемпинговой пошлины и ее влияние на конечную стоимость товара
Продукция из страны X продается на рынке на сумму 25,000 долларов США. Антидемпинговая пошлина на товар составляет 25% от стоимости товара.
Вопрос: Рассчитайте окончательную стоимость товара с учетом антидемпинговой пошлины.
Задача 16. Оценка экономической эффективности цифровизации экспортно-импортных операций
Компания внедряет систему цифровизации для отслеживания международных поставок. Стоимость внедрения системы – 15,000 долларов США. Система позволяет сократить затраты на логистику на 5%, которые составляют 30,000 долларов США в год.
Вопрос: Рассчитайте экономический эффект от внедрения цифровой системы.

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ЭКЗАМЕНАЦИОННЫХ ВОПРОСОВ
1. Понятие и экономическая сущность экспортно-импортных операций.
2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ и КР.
3. Международные организации и их роль в регулировании мировой торговли.
4. Формы внешнеэкономической деятельности предприятия.
5. Прямой и косвенный экспорт: сравнительная характеристика.
6. Международные торговые соглашения и их влияние на деятельность предприятия.
7. Преференциальные режимы торговли: экономическая оценка выгод.
8. Этапы выхода предприятия на внешний рынок.
9. Внешнеторговый контракт: структура, обязательные условия.
10. Риски внешнеэкономической деятельности и методы их классификации.
11. Алгоритм организации экспортной сделки.
12. Выбор зарубежного рынка и анализ внешней среды.
13. Методы экспортного ценообразования.
14. Формирование контрактной цены (FOB, CIF, DDP): экономическая логика расчёта.
15. Документооборот при экспорте.
16. Таможенные процедуры при экспорте товаров.
17. Расчёт таможенных платежей при экспорте.
18. Экономическая оценка эффективности экспортной сделки.
19. Валютные риски в экспортных операциях и методы их минимизации.
20. Управление экспортной деятельностью в условиях санкционных ограничений.
21. Планирование импортных закупок.
22. Выбор иностранного поставщика: критерии и экономическая оценка.
23. Методы финансирования импортных операций.
24. Аккредитив как инструмент международных расчётов.
25. Таможенное оформление импортных поставок.
26. Расчёт таможенной стоимости при импорте.
27. Виды таможенных платежей и налогов при импорте.
28. Определение полной стоимости импортного товара на складе предприятия.
29. Влияние государственной политики на эффективность импортных операций.
30. Экономический анализ импортной сделки.
31. Выбор вида транспорта при международных перевозках.
32. Оптимизация логистических затрат в международной торговле.
33. Инкотермс 2020: экономическое содержание и практическое применение.
34. Группы правил E, F, C, D – различия и распределение рисков.
35. Сравнительный анализ условий FOB, CIF, DAP, DDP.
36. Страхование грузов: виды и экономическая целесообразность.

37. Расчёт страхового возмещения.
38. Мультимодальные перевозки: преимущества и ограничения.
39. Инновации в международной логистике.
40. Экономическая устойчивость логистических цепочек в условиях глобальных кризисов.
41. Показатели эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
42. Расчёт рентабельности экспортных операций.
43. Финансовый контроль в международной торговле.
44. Валютные риски и методы хеджирования.
45. Анализ влияния колебаний валютных курсов на финансовый результат.
46. Демпинг и антидемпинговые меры.
47. Расчёт антидемпинговой пошлины и её влияние на цену товара.
48. Нетарифные меры регулирования внешней торговли.
49. Цифровизация экспортно-импортных операций.
50. Оценка экономической эффективности внедрения цифровых решений в ВЭД.
51. Разработайте стратегию выхода предприятия на зарубежный рынок с учётом валютных и санкционных рисков.
52. Проведите экономическую оценку экспортной сделки с учётом логистических и таможенных затрат.
53. Проанализируйте эффективность импортной операции при изменении валютного курса.
54. Обоснуйте выбор оптимального условия поставки по Инкотермс 2020 для конкретного типа продукции.
55. Разработайте систему контроля и анализа экспортно-импортных операций на предприятии.

Перечень экзаменационных вопросов отражает содержание дисциплины и используется при формировании экзаменационных билетов. С целью комплексной оценки знаний, умений и владений обучающихся структура билета предусматривает сочетание теоретического и расчётно-аналитического компонентов.

Структура экзаменационного билета
Экзаменационный билет включает:
Теоретический вопрос – 10 баллов
Расчётную задачу – 12 баллов
Ситуационно-аналитический вопрос – 8 баллов
Максимальное количество баллов за экзамен – 30

КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ
Оценивание экзамена осуществляется по 30-балльной шкале и включает три элемента: теоретический вопрос, расчётную задачу и ситуационно-аналитический вопрос.

1. Теоретический вопрос (максимум – 10 баллов)
10–9 баллов
Ответ раскрывает сущность вопроса в полном объёме, демонстрирует понимание экономических категорий, логически структурирован, содержит корректные выводы и взаимосвязи с практикой ценообразования.
8–7 баллов
Ответ в целом правильный, но отдельные положения раскрыты неполно либо отсутствует аналитическая глубина.
6–5 баллов
Допущены неточности в формулировках, отсутствуют выводы, нарушена логика изложения.
4–1 балл
Ответ фрагментарный, отсутствует понимание ключевых положений темы.
0 баллов
Ответ отсутствует либо не соответствует вопросу.

2. Расчётная задача (максимум – 12 баллов)
12–11 баллов
Решение выполнено полностью, расчёты корректны, применены соответствующие формулы, сделан экономически обоснованный вывод.
10–8 баллов
Допущены незначительные арифметические ошибки либо вывод сформулирован неполно, но методика решения верна.
7–5 баллов
Имеются методические ошибки в применении формул либо расчёты выполнены частично.
4–1 балл
Задача решена неправильно, отсутствует понимание алгоритма решения.
0 баллов
Решение отсутствует.

3. Ситуационно-аналитический вопрос (максимум – 8 баллов)
8–7 баллов
Представлен развернутый анализ ситуации, предложено экономически обоснованное решение, аргументация логична и связана с инструментарием ценообразования.
6–5 баллов
Предложено решение, однако аргументация недостаточно глубока или частично формальна.
4–2 балла

Анализ поверхностный, отсутствует чёткая экономическая логика.
1 балл
Ответ фрагментарный, без обоснования.
0 баллов
Ответ отсутствует.

Итоговая оценка по экзамену
Сумма баллов за три элемента формирует итоговый результат по промежуточной аттестации (максимум – 30 баллов).
Баллы за экзамен суммируются с результатами текущего контроля в соответствии с технологической картой дисциплины.

ПРИМЕРЫ ЭКЗАМЕНАЦИОННЫХ БИЛЕТОВ
ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1
1. Теоретический вопрос (10 баллов)
Инкотермс 2020: экономическое содержание, распределение рисков и затрат между продавцом и покупателем.
Сравнительная характеристика условий FOB, CIF, DAP, DDP.
2. Расчётная задача (12 баллов)
Компания импортирует оборудование.
• Контрактная стоимость товара – 20 000 USD
• Транспортировка до границы – 1 500 USD
• Страхование – 500 USD
• Таможенная пошлина – 10%
• НДС – 18%
Задание:
1. Определить таможенную стоимость.
2. Рассчитать сумму пошлины.
3. Рассчитать НДС.
4. Определить полную стоимость товара на складе предприятия.
3. Ситуационно-аналитический вопрос (8 баллов)
Предприятие экспортирует продукцию в страну с нестабильным валютным курсом. Оплата предусмотрена через 90 дней после поставки.
Задание:
Проанализируйте валютные риски и предложите комплекс мер по их минимизации (финансовые инструменты, условия контракта, организационные решения).

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 2
1. Теоретический вопрос (10 баллов)
Методы экспортного ценообразования. Формирование контрактной цены с учётом логистических, страховых и таможенных расходов.
2. Расчётная задача (12 баллов)
Компания экспортирует товар.
• Себестоимость продукции – 800 000 руб.
• Коммерческие расходы – 120 000 руб.
• Логистика и страхование – 150 000 руб.
• Плановая прибыль – 20% от себестоимости
• Курс валюты: 1 USD = 100 руб.
Задание:
1. Определить экспортную цену в рублях.
2. Рассчитать контрактную цену в долларах.
3. Определить рентабельность экспортной операции.
3. Ситуационно-аналитический вопрос (8 баллов)
В стране-импортёре введена антидемпинговая пошлина 25% на продукцию предприятия.
Задание:
Оцените влияние пошлины на конкурентоспособность товара и предложите стратегию адаптации (ценовая политика, изменение условий поставки, диверсификация рынков).

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 3
1. Теоретический вопрос (10 баллов)
Организация импортных операций на предприятии: выбор поставщика, методы финансирования, таможенное оформление.
2. Расчётная задача (12 баллов)
Компания выбирает способ финансирования импортной сделки на сумму 300 000 USD сроком на 1 год.
Вариант 1: Банковский кредит – 6% годовых.
Вариант 2: Аккредитив с комиссией банка – 3% от суммы сделки.
Дополнительно возможные валютные колебания – +5% к курсу.
Задание:
1. Рассчитать стоимость финансирования по каждому варианту.
2. Оценить влияние изменения курса на итоговые затраты.
3. Выбрать экономически более выгодный вариант и обосновать решение.
3. Ситуационно-аналитический вопрос (8 баллов)

Из-за изменения геополитической ситуации поставки через традиционный логистический маршрут стали нестабильными.
Задание:
Разработайте альтернативную логистическую стратегию с учётом затрат, сроков доставки и распределения рисков по Инкотермс 2020.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Оценка результатов освоения дисциплины осуществляется с использованием следующих видов оценочных средств:
– теоретические вопросы;
– тестовые задания закрытого типа;
– расчётные задания;
– ситуационные и аналитические задания;
– самостоятельная работа обучающихся (аналитические исследования);
– экзамен.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Стровский Л.Е.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание): учебник для студентов вузов	М.: ЮНИТИ-ДАНА 2015
Л1.2	Пантелеева Ю. А.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебное пособие	Самара: Самарский государственный технический университет, ЭБС АСВ 2020
Л1.3	Лихачева Т. П.	Внешнеэкономическая деятельность: Учебное пособие	Красноярск: Сибирский федеральный университет 2019
Л1.4	Уткина С. И., Попова Э. А.	Внешнеэкономическая деятельность: Учебное пособие	Москва: Издательский Дом МИСиС 2017
Л1.5	Стровский Л. Е., Казанцев С. К., Неткачев А. Б., Гордеев Г. Д., Шаблова Е. Г., Пономарева Е. С., Дистергефт Ю. И., Хмельницкая З. Б., Ковалева В. Е., Паршина Е. А., Захаров С. Ю., Беляева Ж. С., Тургель И. Д., Кузнецова Е. Ю., Журавская М. А., Фролова Е. Д., Пичурин И. И., Паршин С. А., Стровского Л. Е.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям	Москва: ЮНИТИ-ДАНА 2017

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Шинко Ю.В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: курс лекций для студентов, обучающихся по направлению "Экономика"	Бишкек: Изд-во КРСУ 2018
Л2.2	Прокушев Е.Ф.	Внешнеэкономическая деятельность: Учебно-практическое пособие	Москва: Маркетинг 1999

6.1.3. Методические разработки

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Шинко Ю.В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: методические указания и тематика заданий для самостоятельной работы студентов, обучающихся по направлению "Экономика"	Бишкек: Изд-во КРСУ 2017

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.2	Шинко Ю.В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: курс лекций для студентов, обучающихся по направлению "Экономика"	Бишкек: Изд-во КРСУ 2018
6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"			
Э1	Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. – 12-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 479 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-17237-9. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/559806
Э2	Эмирова, А. Е. Международная логистика : учебное пособие для вузов / А. Е. Эмирова, Н. Д. Эмиров. – Москва : Издательство Юрайт, 2024. – 173 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-14927-2. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/544072
Э3	Лузина, Т. В. Ценообразование во внешней торговле : учебник для вузов / Т. В. Лузина, С. С. Решетникова. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 278 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-07444-4. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/564908
Э4	Шубаева, В. Г. Экономика транснациональной компании : учебник для вузов / В. Г. Шубаева, П. Д. Шимко ; под научной редакцией И. А. Максимцева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2025. – 411 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-15407-8. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/560649

6.3. Перечень информационных и образовательных технологий	
6.3.1 Компетентностно-ориентированные образовательные технологии	
6.3.1.1	В процессе освоения дисциплины используются традиционные и инновационные образовательные технологии, направленные на формирование профессиональной компетенции ПК-4 – способности рассчитывать и анализировать экономические показатели деятельности предприятия и обосновывать управленческие решения в области ценообразования.
6.3.1.2	К традиционным образовательным технологиям относятся лекционные и практические занятия, предусматривающие систематизацию теоретических положений и выполнение расчётных заданий.
6.3.1.3	Инновационные образовательные технологии реализуются через:
6.3.1.4	– моделирование управленческих ситуаций при определении цены нового продукта;
6.3.1.5	– ситуационный анализ конкурентной среды;
6.3.1.6	– решение комплексных расчётных задач;
6.3.1.7	– обсуждение альтернативных ценовых решений в формате аналитической дискуссии.
6.3.1.8	Информационные образовательные технологии предполагают использование электронных образовательных ресурсов, специализированных программных средств и интернет-ресурсов при выполнении расчётных заданий и самостоятельной работы обучающихся.
6.3.2 Перечень информационных справочных систем и программного обеспечения	
6.3.2.1	Справочно-правовые системы
6.3.2.2	КонсультантПлюс https://www.consultant.ru
6.3.2.3	Гарант https://www.garant.ru
6.3.2.4	Государственные органы Кыргызской Республики
6.3.2.5	Министерство экономики и коммерции КР https://mineconom.gov.kg
6.3.2.6	Национальный статистический комитет КР http://www.stat.kg
6.3.2.7	Национальный банк Кыргызской Республики https://www.nbkr.kg
6.3.2.8	Дополнительно (для макроэкономических данных и мировых цен)
6.3.2.9	Всемирный банк (World Bank Data) https://data.worldbank.org
6.3.2.10	Международный валютный фонд (IMF Data) https://www.imf.org/en/Data
6.3.2.11	Электронные библиотечные системы
6.3.2.12	ЭБС «Юрайт» https://urait.ru
6.3.2.13	ЭБС «Лань» https://e.lanbook.com
6.3.2.14	eLIBRARY (РИНЦ) https://elibrary.ru

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)	
7.1	Для реализации дисциплины используются:
7.2	– лекционная аудитория, оснащённая посадочными местами для обучающихся, рабочим местом преподавателя, мультимедийным проектором и экраном;
7.3	– аудитория для проведения семинарских и практических занятий, оборудованная посадочными местами и техническими средствами обучения;
7.4	– компьютерный класс, оснащённый персональными компьютерами с установленным программным обеспечением (в том числе Microsoft Excel) для выполнения расчётных и аналитических заданий;
7.5	– доступ к сети Интернет и электронной информационно-образовательной среде университета;
7.6	– мультимедийное оборудование (проектор, экран, акустическая система) для демонстрации презентационных и аналитических материалов.

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ КАРТА ДИСЦИПЛИНЫ
«Управление экспортными и импортными операциями на предприятии»
Раздел 1. Основы и условия осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия
Текущий контроль – 12 баллов, в том числе:
– устный опрос – 2 балла;
– выполнение расчётных заданий по условиям внешнеторговых сделок и страхованию грузов – 4 балла;
– участие в коллективном разборе условий поставки Инкотермс 2020 и групповом решении задачи по оценке торговых преференций – 2 балла;
– выполнение и защита СРС «Сравнительная оценка условий осуществления внешнеторговой сделки предприятия» – 4 балла.
Рубежный контроль – тестирование по материалам раздела – 5 баллов.
Всего по разделу – 17 баллов.
Раздел 2. Организация и экономическое обоснование экспортных операций
Текущий контроль – 13 баллов:
– устный опрос – 2 балла;
– выполнение расчётных заданий по определению затрат экспортёра, экспортной цены и таможенных платежей – 5 баллов;
– выполнение задания в форме практической подготовки: расчёт транспортных затрат и обоснование выбора маршрута экспортной поставки – 2 балла;
– выполнение и защита СРС «Экономическое обоснование экспортной поставки продукции» – 4 балла.
Рубежный контроль – тестирование по материалам раздела – 5 баллов.
Всего по разделу – 18 баллов.
Раздел 3. Организация и экономическое обоснование импортных операций
Текущий контроль – 12 баллов, распределяемых по следующим видам работ:
– устный опрос – 2 балла;
– выполнение расчётных заданий по определению объёма закупки, затрат на финансирование, таможенной стоимости и полных затрат по импортной поставке – 6 баллов;
– выполнение и защита СРС «Сравнительная оценка вариантов закупки и доставки импортного товара» – 4 балла.
Рубежный контроль – тестирование по материалам раздела – 5 баллов.
Всего по разделу – 17 баллов.
Раздел 4. Анализ эффективности и контроль экспортно-импортных операций
Текущий контроль – 13 баллов:
– устный опрос – 2 балла;
– выполнение расчётных заданий по оценке прибыли и рентабельности экспортной сделки, влияния антидемпинговой пошлины на затраты импортёра – 3 балла;
– групповой анализ кейса по цифровизации внешнеторговой операции с расчётом экономического эффекта и защитой рекомендаций – 2 балла;
– выполнение задания в форме практической подготовки: расчёт влияния валютного курса на результаты внешнеторговых сделок и подготовка аналитического заключения – 2 балла;
– выполнение и защита СРС «Разработка системы экономического контроля исполнения внешнеторгового контракта» – 4 балла.
Рубежный контроль – тестирование по материалам раздела – 5 баллов.
Всего по разделу – 18 баллов.
Распределение баллов по дисциплине
Текущий контроль – 50 баллов.
Рубежный контроль – 20 баллов.
Всего за семестр – 70 баллов.
Задания, выделенные как интерактивная работа или практическая подготовка, оцениваются по соответствующим позициям карты. Повторное начисление баллов за эти же задания в составе обычных расчётных работ не производится.
Промежуточная аттестация – экзамен
Экзамен проводится в устной форме и включает:

– теоретический вопрос – 10 баллов;
– расчётную задачу – 10 баллов;
– ситуационно-аналитическое задание – 10 баллов.
Максимальная оценка за экзамен – 30 баллов.
Для допуска к экзамену необходимо набрать не менее 40 баллов за текущий и рубежный контроль. Минимальный положительный результат экзамена – 20 баллов.
Максимальный семестровый рейтинг – 100 баллов.

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ТЕКУЩЕМУ КОНТРОЛЮ

Текущий контроль направлен на систематическую проверку освоения обучающимися теоретических положений дисциплины и формирование способности применять инструменты ценообразования в практической деятельности.
Текущий контроль осуществляется в рамках каждого модуля и включает:
– устный опрос;
– выполнение расчётных заданий;
– выполнение аналитического задания (презентация, доклад, реферат).

Требования к устному опросу
Обучающийся должен продемонстрировать:
– знание ключевых категорий ценообразования;
– понимание взаимосвязи цены, издержек, объёма реализации и прибыли;
– способность аргументированно излагать позицию и формулировать выводы;
– корректное использование экономической терминологии.

Требования к выполнению расчётных заданий
При выполнении расчетных заданий обучающийся обязан:
– применять соответствующие формулы и методы анализа;
– корректно выполнять вычисления;
– обосновывать полученные результаты;
– формулировать экономический вывод по итогам расчёта.
Отсутствие экономической интерпретации снижает итоговую оценку.

Требования к аналитическому заданию
Аналитическое задание должно:
– соответствовать теме модуля;
– содержать элементы анализа, а не только пересказ теоретического материала;
– включать расчётные или иллюстративные материалы (таблицы, графики, схемы);
– завершаться аргументированными выводами.
Работы выполняются с соблюдением требований академической добросовестности.

Условия допуска к промежуточной аттестации
К экзамену допускаются обучающиеся, набравшие не менее 40 баллов по результатам текущего и рубежного контроля.